

Relever les défis du manager de proximité

Manager une équipe requiert de nombreuses compétences.

La capacité du manager à accompagner les changements et à faire preuve

Ce savoir-faire s'appuie sur un ensemble de méthodes et de techniques pragmatiques qui permettront d'augmenter la performance jour après jour.



Intervenante: Alexandra DAVID-ARDITE 07 83 84 64 23

alexandra.davidardite@adarisconseil.com

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES S'approprier les techniques

- fondamentales
- Développer l'implication de ses collaborateurs
- Conduire réunions et entretiens avec efficacité
- Résoudre efficacement les problèmes de management

LES POINTS FORTS

- Intervenante avec 20 d'expérience en management
- Une pédagogie basée sur des méthodes actives avec jeux de rôles filmés
- + Une prestation 100% sur mesure
- Un accompagnement postformation

EVALUATION / EFFICACITE

AVANT: audit et diagnostic Questionnaire personnalité

PENDANT: évaluer sa montée en compétences à chaque étape

APRES: évaluation à chaud et à froid de l'atteinte des objectifs

PUBLIC

Managers de proximité Orientation des publics en situation de handicap

PRE-REQUIS

Aucun

MODALITES

() 4 jours en présentiel non consécutifs Informations et travaux en inter session

PROGRAMME



Avant la formation:

AUDIT et DIAGNOSTIC des attentes, besoins, objectifs, enjeux

Pendant la formation:



TRAINING à chaque étape : analyse, pratique des méthodes, mise en situation et application

PLAN d'ACTIONS PERSONNEL (accompagnement de l'intervenant)

1 - Affirmer son rôle et de sa posture de manager

Clarifier ses rôles et ses responsabilités de manager de proximité

Identifier les 4 styles de management

>Jeu de cartes à repositionner

> ieu de spaghettis

Identifier ses ressources utiles et ses freins personnels pour adopter une posture de manager

> Travail personnel et mise en commun pour conseils et partage de bonnes

2 - Bien Communiquer pour Bien Manager

Définir les fondamentaux de la communication

Reconnaître les 4 types de personnalités et mieux s'adapter

Organiser et animer ses réunions d'équipe

Mener un entretien en face à face

3 - Fédérer et motiver ses équipes

Identifier et agir sur les moteurs de la motivation

- ▶Brainstorming et atelier en binôme
- > Présentation au reste de groupe

Reconnaître les succès et difficultés pour encourager. (les 5 lois du signe de reconnaissance)

Détecter les talents de ses collaborateurs pour les rendre plus performants

Favoriser l'autonomie et l'initiative

Faire passer ses collaborateurs d'une logique individuelle à une logique collective

- Réflexion sur les outils (transition partie 4)
- > jeu de Kappla



Après la formation:

SUIVI post-formation personnalisé par mail du Plan d'Actions Personnel (par téléphone ou en présentiel à la demande)

Adaris Conseil – Enregistrement sous le n° 76310885731 préfecture de la Hte-Gne Siret 831 858 220 00013 - APE 8559ASARL capital 1500 € - TVA intracommunautaire FR91 831858220



Relever les défis du manager de proximité

Manager une équipe requiert de nombreuses compétences.

La capacité du manager à accompagner les changements et à faire preuve de leggership est essentielle.

Ce savoir-faire s'appuie sur un ensemble de méthodes et de techniques pragmatiques qui permettront d'augmenter la performance jour après jour.



Intervenante : Alexandra DAVID-ARDITE 07 83 84 64 23

alexandra.davidardite@adarisconseil.com

PROGRAMME



<u>Avant la formation :</u>

AUDIT et DIAGNOSTIC des attentes, besoins, objectifs, enjeux

Pendant la formation:



TRAINING à chaque étape : analyse, pratique des méthodes, mise en situation et application

PLAN d'ACTIONS PERSONNEL (accompagnement de l'intervenant)

4 -Organiser et s'organiser pour atteindre les objectifs

Fixer les objectifs SMART et en assurer le suivi

- Exercice de construction et analyse d'objectifs cas réels et individuels Prioriser les actions au quotidien
- > Exercice concret d'organisation de sa To do list selon Eisenhower

Créer des rituels managériaux

> Partage de bonnes pratiques et construction de plans d'actions

Déléguer dans un intérêt partagé

- ▶Identification des apports mutuel s de la délégation
- Construction de la trame d'un plan d'action

Gérer son temps et celui de son équipe pour plus d'efficacité

5 - Accompagner ses collaborateurs et la performance de son équipe

Manager le changement

> Travail sur la courbe de deui

Devenir un manager coach

> Jeu de rôle

Encourager et organiser le partage des bonnes pratiques

> Brainstorming sous format carte mentale

Mettre en place des suivis

6 - Anticiper et gérer les conflits

Identifier les sources de conflits

> Exercice en binôme sur situations du quotidien et mise en commun

Adopter les bonnes attitudes et méthodes

> Traduire des actes et paroles selon la CNV

Examiner les étapes de résolution de conflits

> Jeu de post it virtuels ou papier

Négocier les solutions

▶Jeu de rôle

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

S'approprier les techniques fondamentales

Développer l'implication de ses collaborateurs

Conduire réunions et entretiens avec efficacité

Résoudre efficacement les problèmes de management

LES POINTS FORTS

- Intervenante avec 20 d'expérience en management
- Une pédagogie basée sur des méthodes actives avec jeux de rôles filmés
- + Une prestation 100% sur mesure
- + Un accompagnement postformation

EVALUATION / EFFICACITE

AVANT: audit et diagnostic Questionnaire personnalité

PENDANT: évaluer sa montée en compétences à chaque étape

<u>APRES</u>: évaluation à chaud et à froid de l'atteinte des objectifs

PUBLIC

Managers de proximité

PRE-REQUIS

Aucun

MODALITES

4 jours en présentiel non consécutifs Informations et travaux en inter session

Après la formation :



SUIVI post-formation personnalisé par mail du Plan d'Actions Personnel (par téléphone ou en présentiel à la demande)